

Christoph Neye

Unternehmensberatung

Erfolg. Strategisch.

Ziel

Unser Ziel steht nicht am Ende, sondern am Anfang.
Denn nur wenn man weiß, wo man hin will, kann man den Weg dorthin planen.

Unsere gemeinsamen Ziele im Einzelnen:

1.

WISSEN

Wir lernen alles über Sie und Ihre Kunden kennen.

2.

PLANEN

Wir erarbeiten optimale, umsatzsteigernde Maßnahmen.

3.

VERBESSERN

Wir steigern Traffic, Umsatz und Kundenzufriedenheit.

Arbeitsweise

Mein Team arbeitet mit einer jahrelang erprobten Struktur, die sich dynamisch Ihrer Arbeitsweise anpasst. So erreichen wir gemeinsam optimale Ergebnisse.

Analyse

Wir analysieren Ihre aktuelle und Ihre optimale Zielgruppe (**Situation**), für den besten Status Quo von Anfang an. Darüber hinaus ermitteln wir auch die **Performance** Ihrer bisherigen Maßnahmen.

Konzeption

Mit den aus der Analyse gewonnenen Daten erstellen wir gemeinsam eine **Strategie**. Darüber hinaus entwickeln wir **Optimierungsmaßnahmen** und bieten an dieser Stelle **Schulungen** in relevanten Bereichen für Sie und Ihr Personal an.

Planung

Um langfristig erfolgreich zu sein, müssen die entwickelten Maßnahmen strategisch sinnvoll eingesetzt werden. Die richtige **Timeline** und ein gutes **Zeitmanagement** übernehmen wir für Sie.

Ausführung

Erfolg ist nicht nur spürbar, sondern auch messbar. Wir übernehmen die **Aussteuerung** und die **Auswertung** nach erfolgreichem Launch. Und natürlich verbessern wir kontinuierlich.

Leistungen

Damit Sie optimal aufgestellt sind, bieten wir Ihnen ein breites Spektrum an Leistungen an. Damit Sie mit minimalem Aufwand das Maximum für sich und Ihre Ideen herausholen können.



Schulungen für Google Analytics, Google AdWords und Online Marketing Strategien



Conversion Optimierung für mehr Traffic (Umsatz) in Ihrem Online-Shop



Aufbau, Management oder Optimierung Ihrer Traffic Kampagnen (Suchmaschinenmarketing, Facebook ads, Produktdatenmarketing, Retargeting und Display Werbung)



Definition von Zielgruppen und Filterung nach Interessen und Kaufkraft



Ermittlung der aktuellen Kommunikationsperformance und Erstellung von Optimierungsstrategien



Gestaltung von Werbetexten, redaktionellen Beiträgen und Broschüren

Referenzen

Ob direkt oder indirekt - unsere Kunden und Geschäftspartner profitierten stets von den frischen Ideen, die wir als Digital Natives in unsere Arbeitsweise einfließen lassen.

AIRFIELD

L'ORÉAL



carzapp



VALMANO



Red Bull[®]



COMMERCE TOOLS

Vom Onlineshop bis hin zum Social Network. In den letzten 10 Jahren hat sich viel getan. Wir haben in diesen Unternehmen mitgestaltet und -entwickelt und sind überzeugt, dass unser Wissen auch zum Erfolg Ihres Vorhabens beitragen wird.

Holen Sie das Maximum aus sich heraus.

Kontakt

Christoph Neye
+49 (0) 157 8474 3316
beratung@christoph-neye.de
www.christoph-neye.de